

Wir sind immer nur so gut, wie die Menschen,
die für uns arbeiten. Deshalb suchen wir Sie ab sofort!



Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

für Samsung Home Appliances / Weiße Ware Region Ost!

Für unseren langjährigen Kunden **SAMSUNG** suchen wir ab sofort eine/n Gebietsverkaufsleiter für das Produktsegment **Home Appliances / Weiße Ware** im Vertriebskanal der Küchenstudios und Möbelhäuser „Built-In“ für die Region **Ostdeutschland**.

Wir, die Agentur **HTW/O Promotion GmbH**, sind ein Fullserviceanbieter für die persönlichste Form der Markenkommunikation und messbare Vertriebs- und Verkaufserfolge mit Office-Standorten in München, Düsseldorf, Berlin und Hamburg. Wir sind langjähriger Premiumpartner unseres Kunden **SAMSUNG**.

Unsere Kern-Anforderungen an Sie:

- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstammes im Produktbereich (HA) Built-In (Einbaugeräte), sowie Neukundenakquise innerhalb der Küchen-Branche / im Marktumfeld von Küchenstudios und Möbelhäusern in den PLZ-Gebieten
- Eigenverantwortliche Gebiets- und Tourenplanung aus dem Mobile Office
- Steigerung eines nachhaltigen positiven Umsatzes
- Führen der Vertragsverhandlungen und Begleitung der Abschlüsse
- Durchführung aller verkaufsrelevanten Maßnahmen von Produktneueinführungen, Produktpräsentationen und -schulungen bei Kunden
- Optimierung der Produktpositionierung am POS / Umsetzung von Verkaufskonzepten
- Stetige Kontaktpflege zu relevanten Entscheidungsträgern
- Kontinuierliches Reporting + Wettbewerbsanalyse
- Regelmäßige Teilnahme an regionalen und (inter-) nationalen Fachmessen

Was wir von Ihnen erwarten:

- Mehrere Jahre spezifische Erfahrung im Vertriebsaußendienst
- Fachkenntnisse im Kucheneinbaubereich sind von Vorteil
- Hohe Affinität zu hochwertigen Konsumgütern aus dem Bereich der Weißen Ware
- Unternehmerisches / analytisches Denken und Handeln
- Hohes Interesse und Affinität für Kundenbelange
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Eine gültige PKW-Fahrerlaubnis + Wohnort im Einsatzgebiet

Worauf können Sie sich bei uns freuen:

- Sie arbeiten mit viel Verantwortung für eine sehr erfolgreiche Marke in einer ausgesprochen angenehmen und offenen Unternehmenskultur
- Ein modernes Arbeitsumfeld mit Top-Ausstattung und Dienstwagen zur privaten Nutzung ist für uns selbstverständlich wie...
- Ein attraktives Vergütungspaket

Teamplayer, die mit **Kreativität** und **Herzblut** verkaufen – denn der Anspruch an uns selbst ist es sich an Erfolgen messen zu lassen. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen (PDF) mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin unter Angabe des Betreffs „Gebietsverkaufsleiter Samsung Home Appliances Region Ost“ per Mail an Herrn Daniel Specht: karriere@htw-o.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!